

제 240 회 MINERVA 사업 계획 발표회

【2022년 9월 13일 (화) 개최 장소 : 대여회의실「신요코하마 3초메 대회의실」】

1. 일본비즈니스리드주식회사 대표자 最首 孝之 氏 (<https://jbls.biz/company/>)

【주소】 도쿄도 지요다구 간다니시키초 3-21 치요다 플랫폼 스퀘어 1152

【설립】 2009년 6월 【자본금】 10,000천엔

【사업 개요】 코로나 19 사태로 법인 영업 현장에서는 약 70%가 「영업을 준비한다」, 「고객을 이해한다」는 것이 매상담 전에 되지 않아 상담 성공률은 28%. 「영업 준비·고객을 이해했다」의 경우, 상담 성공률은 61%. 상담 전 「영업 준비 및 고객 이해」는 44.3%의 조직에서 「해결해야 할 중요 과제」이며, 무언가 해결책이 있다면 검토하고 싶다는 조직은 89.1%나 된다는 통계 결과가 있습니다.

당사는 급증하는 세일즈 온라인화에도 대응한 영업활동으로 중요한 영업준비와 고객 이해에 대한 사전 리서치를 온라인 상에서 효율화하고 가시화하며 팀에서 공유하게 하여 상담 성공률 높이기 등을 지원하여 사용자 기업의 고객 증대·매출 확대에 공헌하는【영업 정보 플랫폼「KEYMAN-PRO 시리즈」】를 개발·출시했습니다.

향후 전개는 마케팅 활동에 전념. 우선 WEB 마케팅을 하여, 판매 확대/대리점 기업 확대로 수주 확대를 도모하고자 하오니 지원 부탁드립니다.

【코멘트】 동사의 영업 정보 플랫폼에는, 법인 정보+부서 정보 120만사, 인사 이동 등록 건수 180만건, 인사 이동 등록사수 9000사의 정보가 게재되어 있으므로, 불과 1분만에 찾고 싶은 정보를 입수할 수 있다고 합니다. 현재 무료 트라이얼 실시 중이라고 하니 관심 있는 분은 꼭 이번 기회에 시도해 보셨으면 합니다.



2. 합동회사liveR 대표자 井川 智子 氏、발표자 CSO 井川 桃花 氏

(<https://www.liver-llc.com/>)

【주소】 에히메현 시코쿠 슈오시 도이초 노다 1548 【설립】 2021년 2월 【자본금】 100천엔

【사업 개요】 현재 유효한 사용처가 없기 때문에 대량으로 폐기되고 있는 「커피 찌꺼기」와 냄새가 심하고 취급하기 어렵기 때문에 대량 폐기되고 있는 「계분」을 효과적으로 업사이클링한 커피비료 「커피 스고이네」, 「가든」, 「+Coffee」를 개발.

도쿄사무소 검 점포 「NIWATORI COFFEE」에서는 점포에서 나오는 커피 찌꺼기 뿐만 아니라 인근 주민분들이 가져다 주시는 커피 찌꺼기를 받아 비료화하는 것으로, 기업뿐만 아니라 소비자도 친근하게 업사이클에 참여할 수 있게 하는 「Rich Soil Project」를 시동하였습니다. 향후 「Rich Soil Project」를 지역 단위로 진행하여 거리 녹지화로 연결시키거나 교육기관도 참가하여 일본에서 전혀 전전 없는 Sustainable 교육과 안전한 자재만을 사용하여 채소를 길러 먹는다는 의미가 있는 식교육을 추진해 나가고 싶습니다.

【코멘트】 이 프로젝트는, 이번 가을부터 스키나미구에서 시작해, 스키나미 채소를 기르고 있는 농가, 일반 소비자, 카페 등을 통해 지역에서 순환하는 구조를 구축해 나간다고 합니다. 그래서 이번 발표회를 통해 이 프로젝트에 관여할 만한 협력 사업자, 카페, 농가 등의 소개와 프로젝트 홍보와 홍보에 도움을 줄 수 있는 분을 모집하고 있었습니다.



3. 주식회사 Grid Solutions 대표자 高橋 洋平 氏 (<https://gridsolutions.co.jp/>)

【주소】 지바현 가시와시 니시하라 4-12-22 【설립】 2012년 4월 【자본금】 10,000천엔

【사업 개요】 Grid Solutions 는 스마트 그리드와 관련된 최첨단 솔루션을 개발하는 기업입니다.

「grid 를 web 화하다」를 모토로 글로벌 성장을 도모합니다. 당사에서는 주로 다음 솔루션을 제공하고 있습니다.

- 1) OpenADR(전력 수요 응답 자동 제어) 솔루션, 2) VPP & Microgrid(전력 그리드 내 제어) 솔루션,
- 3) AI 예측 솔루션, 4) 전력 트레이딩 솔루션, 5) 비화석 가치 트레이딩 솔루션

【코멘트】 동사는 2011년에 일어난 동일본 대지진이 발생한 후, 타카하시 사장이 「미증유의 재해에 대해서, 어떻게든 에너지 문제에 일조하고 싶다」라고 강하게 생각한 것이 계기로 창업하였다고 합니다. 동사의 주력 솔루션 중 하나인 VPP 솔루션이란 가상 파워 플랜트(VPP) 프로젝트를 전개하는 애그리게이터(전력 수요와 공급의 균형을 제어하는 사업자)를 위한 클라우드 기반 솔루션으로 판로를 확대해 나가고 싶다고 합니다.

※ 버추얼 파워 플랜트(VPP)란 수요가측 에너지 자원, 전력계통에 직접 접속되어 있는 발전설비, 축전설비의 보유자 혹은 제 3자가 그 에너지 자원을 제어함으로써 발전소와 동등한 기능을 제공하는 것



☆☆☆☆ 향후 활동 예정 ☆☆☆☆

다음 발표회부터 회장이 변경되오니 유의하세요!!

제 241 회 MINERVA 사업 계획 발표회

■일 시: 2022년 10월 11일(화) 13:30~15:00

■장 소: YOXO BOX(요쿠조박스) 가나가와현 요코하마시 나카구 오노에초 1-6 ICON 칸나이 (1층)

(시영 지하철 간나이역 도보 3분, JR 간나이역 도보 3분, 미나토미라이선 니혼오도리역 도보 7분)



【감상】 이번에도 각각의 분야에서 이노베이션을 일으켜 새로운 시장을 구축하려는 기업이 발표하였습니다. 앞으로의 전개가 기대됩니다. 최근, 발표회에서 발표를 희망하시는 기업이 다수 있습니다. 발표를 희망하시는 분이 계시다면 일찌감치 연락을 주시면 감사하겠습니다.

NPO 법인벤처지원기구 MINERVA
(주) TNP Partners, (주) TNP On The Road
(주) Threads Of Light
담당 이쿠미