

제 232 회 MINERVA 사업 계획 발표회

【2021년 11월 9일 (화) 개최 장소 : 대여회의실「신요코하마 3초메 대회의실」】

1. 주식회사 nextEDGE Technology 대표자 坂本 堪亮 氏 (<http://www.nextedgetech.com/>)

【주소】 이바라키현 쓰쿠바시 니노미야 1-13-4 시즈츠클라 2-302 【설립】 2004년 3월 【자본금】 10,000 천엔

【사업개요】 「aero TAP, 터치리스 인터페이스」: 만지지 않고 PC를 조작한다는 컨셉 아래, 폐사가 개발을 진행하여 온 기간 사업입니다. 이제 감염대책으로서 「비접촉」조작은 필수 기술설비이므로 모든 상황에서의 실용화를 향해, 보다 한층 더 열심히 기술개발을 진행하고 있습니다. 독자 개발한 소형 3D 카메라(스테레오 비전 방식, aeroTAP 3D 카메라)를 지금 사용하시는 기존 시스템에 접속하는 것으로, 터치리스 조작을 실현할 수 있습니다. 키보드와 마우스 조작이 불필요하고, 떨어진 위치에서도 조작을 가능하게 하는 「손바닥 모드」와 코로나화로 중지된 터치패널 등 허공에서 손가락으로도 조작할 수 있는 「비접촉 터치패널 모드」로 재가동을 가능하게 합니다. 둘 모두 화상 처리를 가볍게 하여 태블릿 PC에서도 동작 가능하므로, 하이 스펙인 PC는 필요 없습니다. 스마트 홈이나, 접수 시스템, 모빌리티 로봇이나 VR/AR, 인물 동작 해석 등의 분야에서 이용이 넓어지고 있습니다.

【코멘트】 터치리스의 수요는 엔터테인먼트에서 인프라로 확산되고 있습니다. 동사의 제품은 의료현장에서 외과수술의 컴퓨터 지원 시스템으로서 의료 화상 접근 지원, 내시경 수술을 지원하여 원내 감염의 위험을 줄일 수 있습니다. 앞으로는 일본 국내뿐만 아니라 미국 및 유럽 등 해외로의 전개도 검토하고 있다고 합니다. 그리고 또다른 새로운 3D 카메라 개발도 해나갈 예정이라고 합니다.



2. ORLIB 주식회사 대표자 佐藤 正春 氏 (<https://www.orlib.jp/>)

【주소】 도쿄도 분쿄구 혼고 7-3-1 도쿄대학 안트레프레너 랩 (남연구동) 【설립】 2020년 5월

【자본금】 3,000 천엔

【사업개요】 독자 기술에 근거한 고에너지 2차 전지 및 그 관련 사업을 실시하고 있습니다. 당사의 고에너지 전지는 신 제조법에 따라 Si 부극재를 실용화하고, 또한 현재 양극재로서 유기 티오아민 화합물의 실용화 개발을 하고 있습니다. 먼저 새로운 음극재를 사용하여 셀로서 시작·동작 확인이 완료된 ORLIB-1 (에너지는 종래의 1.5 배) 및 원리실증이 완료된 새로운 양극재도 합친 ORLIB-2 및 3(에너지는 종래의 2 배 및 3 배)의 3 종류이고, 이 중 ORLIB-1은 장시간 비행이 가능한 드론용 전지로서의 시장조사를 시작하고 있습니다. 우선은 ORLIB-1부터 수요에 따라 위탁생산, 혹은 파일럿 플랜트의 도입 등에 의한 양산화를 실시해 나가고자 합니다.

【코멘트】 동사는 대학발 신산업 창출 프로그램(JST START)으로부터 태어난 스타트업 벤처로, 드론 시장에서만 작년 한해 1200 억엔의 시장 규모였다고 합니다. 이 고에너지 전지는 인프라 검사용 드론으로 시작하여 단기간에 개발 할 수 있는 HAPS 나 eVTOL 분야, 나아가 개발 시간이 조금 필요하고 시작 단계에서 대형 설비를 필요로 하는 EV, 전력 저장으로 까지 사업 전개가 기대됩니다.



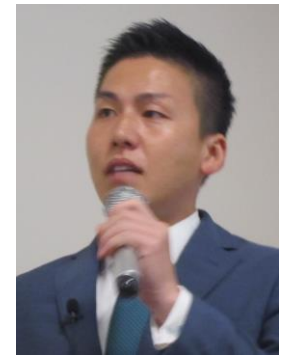
3. 주식회사 NX resort 대표자 田中 次紀 氏 (<https://nxresort.com/>)

발표자 상무이사 / 재무통괄 /CFO 太田 憲利 氏

【주소】 도쿄도 미나토구 롯폰기 6-2-31 롯폰기 힐즈 노스타워 17F 【설립】 2021년 9월 【자본금】 9,900 천엔

【사업개요】 당사는 「공간 디자인」 「타겟 마케팅」 「AI/IT」의 3개의 시너지를 리조트업에 살려, 「시대에 뒤떨어진 시공간을 리조트의 숨결로 되살린다」를 미션으로 노후화 물건을 리노베이션하여 지방 창생·SDGs·일하는 방법의 다양성(애프터 코로나)등의 사회 과제의 해결을 목표로 하고 있습니다. 구체적으로는 버블기에 생긴 지방의 리조트 맨션은 소유자의 고령화 등의 영향으로 관리비 회수 불량 등으로 인해 관리가 잘 되지 않아 재건축이나 수선 등을 예측할 수 없는 상태입니다. 그 방 일부를 하나씩을 매입하거나 임대하고 리노베이션하여 리조트로 운영하며 수익을 창출하는 방식입니다. 노후화된 건물에 인파가 생기고 수익성이 높아져 노후화 물건이 가치 상승으로 이어지는 사회적으로 의의가 있는 사업이 되고 있습니다.

【코멘트】 이 리노베이션 한 건물에 대한 타겟층은 주로 젊은층(18~23 세)으로, 인스타그램으로 건물 사진을 인생샷으로 인플루언서가 투고하는 것으로, 광고비도 들이지 않고 페이지 뷰를 늘릴 수 있어 항상 3 개월 후까지 예약이 채워지는 상황이 된다고 합니다. 동사가 초점을 맞추고 있는 것은 리조트·여관과 간이 숙박업소 사이의 블루 오션 시장이라고 합니다.



☆☆☆☆ 향후 활동 예정 ☆☆☆☆

제 233 회 MINERVA 사업 계획 발표회

■ 일 시: 2021년 12월 14일(화) 13:30~15:00
 ■ 장 소: 대여 회의실 「신요코하마 3초메 대회의실」

제 234 회 MINERVA 사업 계획 발표회

■ 일 시: 2022년 2월 8일(화) 13:30~15:00
 ■ 장 소: 대여 회의실 「신요코하마 3초메 대회의실」

【감상】 이번 발표회는 거센 비로 인하여 교통편이 좋지 않은 가운데, 회장으로도 다수 출석해 주셨습니다.

올해는 앞으로 1 회의 개최만을 남겨두고 있습니다만, 향후, 발표회에서의 발표를 희망하시는 기업이 있으시면, 조기에 연락 부탁드립니다.

NPO 법인벤처지원기구 MINERVA
 (주) TNP Partners, (주) TNP On The Road
 (주) Threads Of Light
 담당 이쿠미