

第 213 次 MINERVA 经营规划发表会

【令和元年 12 月 10 日（周二）举行 会场：岩崎学园（新横滨岩崎学园大楼 8F）】

1. COOLFRYER 株式会社 法人代表 山田 光二

【地址】 神奈川県横浜市泉区緑園 6-44-14 【设立】 2014 年 7 月 【资本金】 14,000 千日元

【经营概要】 食品的油炸烹调是受到全世界欢迎的烹调方法，但是也存在着不少需要解决的问题。本公司在全球首次成功开发出一项新技术，不用换油就能够将油始终保持在新鲜状态。利用这项技术的产品结构简单，只需要控制加热就可实现，既不会出现溅油，又能增加美味，保证健康，提高安全性、舒适性和经济性，具有划时代意义。2020 年会有小型台式机上市，其后逐步推出大型机和家用机。该技术将革新油炸烹调，对日本和世界的食文化以及保护地球环境和 SDG s（联合国可持续发展目标）作出贡献。

【感想】 用于营业的油炸锅产品的市场规模在日本为 110 亿日元，全球高达 900 亿日元左右，并呈现平稳增加的趋势。该公司技术上的特点是有效冷却加热器正下方的油槽，以及将主体的排热降至最小，并阻止烹调油层和低温油槽的热移动，这样就能够极大地提升油炸烹调的基本性能。



2. 株式会社LEISURE 法人代表 笹原 敬久

发表者 DEMECAL 事业部 营业担当部长 柏木 久史

【地址】 東京都中央区日本桥人形町 2-33-8 アクセシブル 2 楼 【设立】 2000 年 5 月

【资本金】 811,862 千日元

【经营概要】 利用公司的独家技术能方便地进行自我采血，这项技术已逐步在大型企业的保健・自治体・人寿保险公司得到应用。今后我们将在经产省“健康经营”方针指引下，面向“法人”开展“传染病引发的癌症对策（胃癌）”的宣讲活动，在拯救更多生命的同时实现大幅度的经费削减。文部科学省提出要使人负面印象的血液检查能产生期待感的新观点（体育），公司希望今后要为实现这一目标提供科学依据，通过体育来保持人体健康。而且，为了改善贸易上的入超，考虑首先要在入境游市场上，为向全球宣传日本的医疗技术打好基础。

【感想】 该公司推出了超微量居家自我血液检查服务“一滴血检查（DEMECAL）”，其基本理念是让任何人在任何地方任何时候都能进行采血。该项服务尚未有其他竞争对手，并且进入门槛较高，因此期待着他们今后能成为新的成长型市场。



3. KanonCure株式会社 法人代表 堀川 武晴

【地址】 鸟取县米子市西町 86 番地 鸟取大学医学部内 【设立】 2016 年 4 月 【资本金】 68,000 千日元

【经营概要】 公司是一家生产以肝脏疾患为对象的再生医疗等产品和医药品的“研发型创药高新技术企业”，谋求扩大经营规模。

1. 再生医疗等产品：使用独立开发出来的化合物 IC-2，将原先分化成骨、软骨和脂肪的间充质干细胞进行肝细胞化，利用这项技术制造出细胞片（cell sheet），今后要将其作为无法治疗的失代偿期肝硬化的治疗药进行开发。

2. 低分子化合物：利用新合成的化合物，以肝硬化、肝细胞癌和大肠癌为对象，开发新药。

【感想】 该公司原先是一家利用了鸟取大学医学部的研究成果，开始创业的公司。一直以来他们都在开发“肝脏疾患治疗用细胞片”，这项技术利用人的骨髓细胞培养肝细胞，做成片状贴敷在肝脏表面，可以治疗肝硬化等疾病。用了这种细胞片，使那些在等待肝移植捐献者的病人首先可以利用自身的间充质肝细胞，作为过渡手段得到治疗，因此发展前景可观。



4. 株式会社PALTEK 法人代表 高桥 忠仁

发表者 FPGA 解决方案事业部 西 祥平

【地址】 神奈川県横浜市港北区新横滨 2-3-12 新横滨スクエアビル 6F 【设立】 1982 年 10 月

【资本金】 1,339,634 千日元

【经营概要】 公司以半导体产品的销售、受托设计服务为主，开展各种业务，今后包括应用软件在内，将加强解决方案业务，建立能更好地为客户发展商务提供帮助的经营体制。

使用 FPGA 这种半导体，得以构筑起面向金融和数据库的系统最佳化解决方案，其结果，将使处理速度比以往更快，从而向新的应用领域发起挑战。

【感想】 FPGA 的意思是“现场可编程半导体”。现在已广泛应用于海外证券公司的 FX 交易。因为 FPGA 具有《虽是通用件，却有专用件性能》的特质，能够用硬件多次变更处理，对系统的处理速度越快，越能增加收益的 FX 交易（金融领域）领域是一种最佳的解决方案。



【吴副理事长致辞】 本项活动自 2000 年启动至今，影响范围日益扩大。实际上向高新创新挑战的企业不断增多，同时投资方也有很大增加。现在投资资金 4000 亿日元之中，有一半是来自事业公司的资金。但是，并没有切实感受到这些资金是能承担风险的资金。目前的现状是对处于中间期和成熟期阶段的新创企业的投资资金已有增加，但仍远远未延伸到那些处在种子期和早期的新创企业。创业第 1 年、第 2 年的企业的销售额在急剧上升。立志开拓新市场新的人多次碰壁，而跨越这道屏障的人将成为胜利者。一旦脱颖而出，那么也会引起大企业的关注，并会形成新的市场。从各种意义上来讲，明年也将值得我们期待。

《感想》 这次是今年最后一次发表会，承蒙很多企业前来参加，盛况空前。希望明年也能有许多充满魅力的企业参加我们的活动，发表自己的成果。

☆☆☆☆ 联络人信息 ☆☆☆☆

联络窗口：TNP Partners Corporation

联络人：罗 智

联络邮箱：ra@tnp-g.jp