

第 205 次 MINERVA 经营规划发表会

【平成 31 年 3 月 12 日（周二）举行 会场：岩崎学园（新横滨岩崎学园大楼 8F）】

1、株式会社 Exphase 法人代表 沼田 惠太郎

发表者 General Producer COO 菅野 康一

【地址】 东京都中央区日本桥 3-2-14 新横町大楼别馆第一 2F 【设立】 2001 年 10 月

【资本金】 3,320 千日元

【经营概要】

【GlobalEC+Brockchain3.0】 JAPAN PlatFomer 事业 要成为日本艺术走向世界的桥梁。我们是向全球销售象征 COOLJAPAN 的漫画、动漫、传统工艺品的一个平台。从事日美艺术品拍卖、跨境 EC 和艺术品租赁业务，增加日本艺术创作的收益。并且，通过 NEM 公认区块链 3.0，为辨别真伪提供证明，将成为日本艺术界走向世界的桥梁。本公司是从游戏经营业务转型过来的企业。

【感想】 据推算，世界上这一领域拥有的对象用户人数多达 5 亿 4600 万人。听说今年准备在洛杉矶首次举办日本艺术品拍卖会（商品数量预估达到 1000 件左右）。



2、株式会社 MOBILE LIFE JAPAN 法人代表 神农 涉

【地址】 东京都港区赤坂 1 丁目 12 番 32 号 arkhills ark_森大楼 17 楼

【设立】 2014 年 4 月 【资本金】 21,000 千日元

【经营概要】 本公司将从事生活日志业务，向大家介绍将提供的新服务“保险手册”。

要实现保险行业的数码化结构转变。音乐行业的“iTunes”、出版行业的“Kindle”、金融行业的“Money Forward”以及保险行业的“保险手册”都是前所未闻的，现在人们可以体验到这种新的营业手法。引进这种新手法，能大大降低用于代理店营业人员个人的营业成本。并且，可以加深与原有用户之间的互动，商议合同更新和新型保险的事宜。还能够通过社交媒体，开拓新客户。保险手册对保险代理店和保险营业人员来说曾是一个好像已经有但实际上并没有的全新服务。在今后与保险公司建立合作关系等方面，也潜在着多种商务可能性。

【感想】 该公司的“保险手册”在机制上能够对横跨多家保险公司的合同进行一揽子管理。发生事故时，能显示当前位置，以便保持联系通畅，只需操作一键，即可与保险公司或代理店取得联系。据说，作为今后开展的业务，该公司能够按照个人的保健数据和餐饮数据等的要求，追加其他的应用功能。

3. ASIA 人材开发株式会社 法人代表 赵 松天

【地址】 东京都中野区中野 2-13-26 第一冈大楼 2F 【设立】 2019 年 2 月

【资本金】 5,000 千日元

【经营概要】

<IT 人材市场>

日本现在已陷入严重的人材不足困境。其中，大数据、人工智能(AI)、IOT、机器人等尖端 IT 技术领域，情况尤为严重，2020 年的人材缺口将达到约 4.8 万人。可以认为，IT 人材市场的规模今后将会发展得越来越大。

<业务内容>

I、外国人 IT 技术者培养业务 II、IT 技术者就职中介业务
III、IT 技术者派遣业务 IV、日本最大规模的亚洲人材对接网站的运营策划

【感想】 赵社长来日已有 24 年，曾在 IT 企业工作，担任过系统工程师，他在这些经验的基础上，办起这家公司。现在已和 4 家日语学校签订了 IT 人材培养的业务合同。据说过去以中国人、韩国人为主，而如今培养对象出现了变化，有越南人、缅甸人、泰国人等来自东南亚各国的学生。



会场情景

《感想》

这次也同样有各个领域的企业进行了发表。所有发表企业都表示今后要不断地开拓新的市场，我们期盼着他们能取得发展。

☆☆☆☆ 联络人信息 ☆☆☆☆

联络窗口：TNP Partners Corporation
联络人：罗智
联络邮箱：ra@tnp-g.jp