

## 第 200 次 MINERVA 经营规划发表会

【平成 30 年 9 月 11 日（周二）举行 会场：岩崎学园（新横滨岩崎学园大楼 8F）】

### 1. 株式会社 CLEAR 法人代表 小竹 升、发言人 营业担当部长 清水 纪明

【地址】富山县射水市南太閤山 8-42-2 【设立】1997 年 1 月 【资本金】3,000 千日元

#### 【经营概要】

1. 利用多个节水率不同的专利节水阀，在不损害用水方使用便利性的前提下，可将医院、事业单位、学校的整体水资源浪费节约 15% 左右，降低经济成本。
2. 我公司可以免费到现场调查，提出可实现的节水率目标，并试算成本降低金额。签约施工后 1 年内，免费进行维护管理，在达到目标数值后结束整个项目。
3. “商品、技术、管理的节水系统”在自治体（小学、初中、保育所）投标中已被认可，能为日本全国的成本管理者提供很大帮助。

【感想】在东京都墨田区立小学和初中全部 35 所学校已有引进实绩，该产品在外观上和使用感觉上的状态都与以往一样，能够分 10 个阶段对水量进行调整。这次，该公司要求我们替他们介绍公立学校的校长以及私立学校、养老院和综合医院的理事长。



### 2. 株式会社 FirstAscent 法人代表 服部 伴之

【地址】东京都中央区银座 7-13-6 SAGAMI 大楼 2F 【设立】2012 年 10 月 【资本金】5,000 千日元

【经营概要】我们是一家以“通过科学技术改变育儿方式”为己任的创业型企业。我公司尤其致力于将“育儿数据”和“机器学习”相结合，提供的服务有：根据育婴记录，进行进食和排泄时段的预测；根据婴儿的哭声推测其感情。其中有一款名为“快速育婴@婴儿手册”的育婴记录应用软件，已经获得累计 30 多万名婴儿的育婴记录数据，并与国立育成医疗研究中心一起，采用该数据进行了共同研究，提供医学原理上的证据资料。

现在，我们正在大力开展一项研究工作，就是从育婴记录中推测家长的精神压力，并让他们在恰当的时间段介入育婴，以减轻其育儿压力。我们正在通过本项研究，开发出各种新的服务，如针对福利待遇的服务，以提升产后的 QOL；和自治体等联手开展预防产后抑郁症加重的开发服务（据说 10 位妈妈中有一位怀疑患有产后抑郁症）。

【感想】服部社长原先是东芝公司的技术人员。他借鉴自己的育婴经验提出了本项商务方案。一般认为，产后抑郁症不容易及早发现和及时介入。他希望能有社会上的实体合作者与他们共同投入产后抑郁症的介入工作，也希望有人能与他们合作，进一步有效地利用育婴大数据，同时希望有企业参与这项研究，筹措开发资金。

### 3. 株式会社 VLC 法人代表 伊仓 宏之

发言人 MR 事业部 吉野 真、岩田 范彦

【地址】东京都中央区日本桥马喰町 2-2-6 朝日生命须长大楼 【设立】2007 年 3 月

【资本金】100,000 千日元

【经营概要】我公司开展顾问咨询业务，在 P 标记（商业标记）、ISO27001 这类对建立管理体系提供支持的咨询业务领域，已有 2,700 件以上的支援实绩，高居业界榜首。近年来，对包括服务器攻击对策、保护个人信息在内，我们正在对综合信息安全提供支持。

在市场营销调查业务方面，我们针对企业的市场营销课题，开展按客户要求定制的调查服务（客户化调查服务），以便收集、解释和充分运用最佳数据，以大型企业为中心，交易实绩已超过 1000 家公司，客户回头率达到 85%。我们将通过客户化调查所开发和积累的经验和系统知识进行打包，通过合作伙伴或代理店，为中小企业提供相关咨询服务。

【感想】该公司的服务中有一项“ES 调查包”（针对员工人数在 300 人以下的企业，专门提供离职风险指导，以提高员工的留存率）。分为“首选包”和“自我包”两种，价格实惠，较容易引进。据介绍他们还有其他多种服务包。



吴副理事长



高桥理事长

#### 《副理事长 吴雅俊、理事长 高桥忠仁的致辞》

**吴副理事长：**2000 年刚开始 MINERVA（原 TSUNAMI）的工作时，我还在想“真会出现有意思的案件吗”，而现在看来还真有不少呢，并且也有了各种挑战机遇。有人说“VB（创业型企业）支援必须要抱着志愿服务精神来做”，这种想法我虽然赞成，但我认为如果就这样终结于志愿方式，那可不行。要搞商务，就会发生责任问题，所以对双方来说，需处于一种双赢的关系。即使在硅谷，据说投资后取得成功的也仅有 30% 左右的可能性，失败才是成功之母。这种想法就是硅谷的“技术主义理念”，这样才会出现良性循环。我认为在日本也会如此，改革者们汇聚在一起，将会不断改变我们这个社会。

**高桥理事长：**我非常感谢 MINERVA 的各位。迄今一直在提供一个平台来培育 VB，这确实不是一件容易的事情。在全球范围创业者激烈竞争的环境中，日本即使有着优异技术，在速度上也很难跟上，因此，我想 VB 成为当代主要玩家的时代终于到来了。社会终将认可，要支撑住日本这个国家就必须要有各种各样的技术。我希望今后仍要借助各位的力量，继续为社会输送出优秀的 VB。并且，我希望不断地把日本搞得更好一些，在全球性的激烈竞争中取胜！

《感想》这次发表会也是第 200 次的纪念活动，因此从很久前开始参与发表的许多企业代表也拨冗出席，我们在此对他们表示衷心的感谢。今后我们仍要继续开展这样的活动，同时祝愿有更多充满吸引力的中小企业、高新技术企业能在社会上崭露头角，展现活力。恳切希望各位继续对我们的工作给予指导和帮助！

#### ☆☆☆☆ 连络人信息 ☆☆☆☆

连络窗口：TNP Partners Corporation  
连络人：罗智  
连络邮箱：ra@tnp-g.jp