

* 第 19 号 高新技术风险企业会员 上市纪念 *

今年 3 月 21 日（周四），高新技术风险企业支援机构 MINERVA 的高新技术风险企业会员毕业生——“株式会社 STG”从东京证券交易所 Tokyo Pro Market 转到东京证券交易所 Growth Market 上市了。STG 是一家生产镁和铝压铸产品的公司。在此通讯中，我们介绍佐藤社长的访谈。



董事长总经理 佐藤 辉明

【会社概要】

株式会社 STG

公司名称：株式会社 STG （ URL: <http://www.stgroup.jp/>）

管理团队：董事长总经理 佐藤 辉明

总公司所在地：大阪府八尾市山贺町 6-82-2

设 立：昭和50年11月

资 本 金：3亿2,754万日元

I、佐藤社长的访谈

① 从东证 Tokyo Pro Market 转到东证 Growth Market 上市后现在的心情

终于放下心来了。第一天股价就超出了在 Pro Market 发行的 3,250 日元，所以真的松了一口气。

② 为什么要把上市市场放在东证 Growth Market 上？

最近几年以两位数持续增长，希望在这能对不断发展的公司提供支援的 Growth Market 继续奋战。

③ 上市后的好处

媒体开始对我公司做了各种报道，公司也已小有名气，寻求人材变得轻松一点了。

④ 上市之前的艰辛

【业绩面】进入泰国市场后业绩也不见提升，累计赤字达 6 亿日元，好几次想打退堂鼓。

【内部管理方面】公司历史长，所以会出种种问题，尤其是与关联当事方取消交易等，公私混同这些令人无法容忍的事情，通常的中小企业绝对受不了的严格审查，增强了自信（特别是最近对接待交际费等的追查越来越严厉）。

⑤ 今后的展望

公司打算在 2030 年争取达到（1）销售额 300 亿日元、（2）税前当期利润 30 亿日元、（3）在东证 Prime Market 上市。

⑥ 对 MINERVA 技术风险企业会员的激励

《面对困境，唯有决心》



3 月 21 日（周四）在东京证券交易所 Growth Market

II、贺词

（株）TNP Partners 董事长总经理 吴 雅俊
（高新技术风险企业支援机构MINERVA 理事长代行）

佐藤社长、株式会社STG各位：恭贺你们在东证Growth Market上市！

我认为佐藤社长的挑战为日本制造业厂家今后的发展方向作出了很好的榜样。他们发挥了日本技术的优势，把生产基地扩展到世界各地，为全球市场提供高品质的产品，成功地实现了发展战略。我和佐藤社长谈话时，他说“日本的中小企业只有提高**技术质量**和**经营质量**，才能在世界上拼搏”。他这句话给我留下了深刻的印象。我想，他们公司作为一家还有很大发展潜力的企业，在Growth Market中今后将会得到更多的评价。

期待着他们今后取得进一步的发展。

☆☆☆☆ 联络人信息 ☆☆☆☆

联络窗口：TNP Partners Corporation

联络人：罗 智

联络邮箱：ra@tnp-g.jp