TSUNAMRykJ-JN°-kj-Z°iãl=

* 第1号 TSUNAMIベンチャー会員 上場記念 *

先月、1月30日(水)に支援組織「TSUNAMI」のベンチャー会員である「ビーマップ」がナスダック・ジャパン市場に上場いたしました。ビーマップは、携帯電話向け等のコンテンツ(情報の内容)の企画・制作を手掛けている会社です。

初値は、翌日の31日(木)に公募価格の3.6倍の90万円という値段を付けました。

実際に、杉野社長や役員の方に上場に至るまでのお話等をお聞きしてまとめさせて頂きました。



代表取締役社長 杉野 氏



役員の方達



社員の方達



ナスダック・ジャパンに上場時

【 お問い合わせ先 】 (株)TSUNAMI ネットワークパートナーズ 井汲 美樹 / 中村 光

【会社概要】

会社名:株式会社ビーマップ (URL http://www.bemap.co.jp)

代表者:代表取締役社長 杉野 文則 氏

所在地:東京都北区王子 1-6-8 安田生命王子ピル2階 電話番号:03-3919-3172

設立: 1998年9月4日 資本金: 639,250千円

事業内容:コンテンツインフラ及びそれを活用したコンテンツの企画・開発・運営から

構成されるモバイルシステムインテグレーション事業

、杉野社長のお話

上場後の今の心境

TSUNAMI 様を始めとする沢山の皆様のお陰を持ちまして、1月30日に無事上場することが出来ました。この場を借りて心より御礼申し上げます。

自社の株式が日々市場で売買され、値段がついていることにある種不思議な気持ちを抱くと共に、沢山の投資家の方のご期待や、大事な資金をお預かりしたことに対して、大変な責任を感じております。当然喜びもひとしおですが、今まで以上に会社の発展に力を尽くす決意です。

上場までの苦労話

沢山の出来事、苦労がございましたが、やはり昨年の9月に発生した米国の同時多発元による市況等の低迷による上場の延期が一番の困難であったように思います。一旦上場承認まで受けての延期は、正直、精神的にもショックはありました。再度の書類関係の準備等々、一口に言い表せないものがあります。また、当社のような小規模な会社では、幹部一同が力を合わせて上場準備を行いました。その一方で本業も疎かにする訳にはいかず、その両立には苦慮しました。

TSUNAMI のペンチャー会員への励ましの言葉

弊社も設立約3年半と若い企業です。また、上場企業になったとはいえ、まだまだ至らない点もあります。弊社も前述したように、思いもよらない外的要因による上場の延期など、短い期間の中で幾多の困難がありました。会員の皆様におかれましても、厳しい経済環境等々、大変な局面が多々おありかと存じます。決してあきらめることなく、目標達成のために万策を惜しまれなければ、成果は得られると思います。弊社の営みが、皆様の勇気の一助になれば幸いです。

、従業員代表:社長室 垰本泰隆 氏のお話 上場後の今の心境

上場準備に主に携わっていたこともあり、やはり社長の杉野同様、喜びはひとしおです。ただ、上場日以降、投資家の方々からの様々な問い合わせ、各種の取材等、まだ入り口を垣間見ている程度ですが、上場企業としての責任の重さ、大変さを日々実感しており、身が引き締まる思いです。

上場までの社員としての苦労話

準備作業の一つ一つに苦労がありましたが、社長の杉野が申し上げている通り、上場の延期とそこからの再開作業が精神的にも一番苦労しました。モチペーションを維持し、かつ如何なる理由があっても、次は、失敗はある意味許されないわけですから、精神的にも延期前よりもプレッシャーを感じていました。

TSUNAMI ネットワークパートナーズ社長:呉 雅俊

TSUNAMI ペンチャー会員からついに上場会社が誕生しました。ピーマップさんの成功により「TSUNAMI」もまた一歩前進させていただいたように感じています。設立約3年半でのIPOと聞くととても短期間で成功されたようにも見えますが、その短い期間にかなり密度の濃い苦労があったことと思います。杉野社長はまだまだピジネスアイディアを沢山お持ちのようで、上場により勝ち得た資金力や信用力を梃子に今後のピーマップが益々発展していくことを期待しておいます。

TSUNAMI ネットワークパートナーズ担当:山下 勝博

ピーマップ さんは、私がまだ野村證券第三企業部に在籍中にご縁が出来た会社です。初めて杉野社長にお会いしてお話を聞いた時、「携帯端末の将来性の高さ」とそれを補完する「情報提供の仕組み」自体がユーザーニーズを満たす形になっていない事を指摘されました。「マーケットイン」の発想の中で出てきた問題意識を事業に落とし込んでゆく姿勢が『コンテンツインフラ』という事業モデルを生み出したのだと思います。杉野社長を筆頭に脇を固める若い経営陣も非常に能力の高い方々で、一丸となって「掲げた目標」を「やりきるパワ-」にはいつも驚かされていました。今後とも社員一丸となって消費者のニーズを満たす仕組み作りを世に送り出して行ってもらいたいと期待しています。