

제 219 회 MINERVA 사업 계획 발표회

【2020년 7월 14일(화) 개최 장소: 이와사키학원(신요코하마 1호관 8층)】

1. 주식회사 AGREE 대표자 伊藤 俊一郎 氏, 발표자 CMO 多賀 世納 氏 (<https://www.leber.jp/>)

【주소】 이바라키현 츠크바시 야타베 【설립】 2017년 2월 【자본금】 286,000 천엔

【사업 개요】 24시간 의사에게 스마트폰에서 건강상담, 의료상담을 할 수 있는 원격의료 상담사업을 실시합니다. 의사는 최단 1분만에 답변하고, 답변이 없는 경우에는 증상에 적합한 병원의 지도 표시, 시판중인 약의 이미지가 표시되어 있기 때문에 상담자의 행동수정으로 이어질 수 있는 것이 특징입니다. 현재, 법인, 자치체, 개인에게 제공하고 있습니다. 앞으로는 영어로 의료상담, 개인용 서브스크립션 디자인, 임산부 멘탈 케어 등을 개발할 예정입니다.

【코멘트】 동사의 앱 명칭인 「LEBER」란, 독일어로 「생명을 지키는 것」이라고 하는 의미. 8월 1일부터는 「주식회사 리버」로 사명 변경 예정. 병원에 가지 않아도 의사와 의료상담을 할 수 있기 때문에 신종 코로나 바이러스가 만연함에 따라 비약적으로 유저수가 확대되었습니다. 향후에는 아이의 건강을 지키기 위해서 교육 현장에의 보급에도 힘을 쓸 예정이라고 합니다.



2. 주식회사 Advanced RF Design 대표자 楊 龍一 氏 발표자 파운더 田中 喜好 氏 (<http://www.adrfd.com/>)

【주소】 도쿄도 시부야구 에비스 1-8-3 에비스 리버스톤 702호 【설립】 2015년 6월 【자본금】 15,000 천엔

【사업 개요】 ①저전력으로 장거리 무선용 IC 개발, 통신 모듈 제품 개발 제조 양산 판매, ②무선 디바이스 관련 하드웨어/소프트웨어 수탁개발, ③각종 통신규격 프로토콜용 개발, ④JAXA/도쿄대학 항공우주연 인공위성 탑재

【코멘트】 동사가 타겟으로 하는 시장은, 에너지, 교통/Asset형 truck, 방재/농업, 공장/물류 분야 등 다방면에서, 고품질 IoT 기기를 간편하게 사용할 수 있는 것이 성공의 열쇠입니다. 해외에서는 인도나 인도네시아를 중심으로 한 ASEAN을 대상으로 하고 있습니다. 구체적으로는, 휴대 통신 권외로 부터 장거리 무선으로 철탑-전봇대의 흔들림 및 기울기 상태의 원격 감시를 하거나 전기-가스-수도의 검진 미터의 데이터 축적 및 통신을 실시하여 웹이나 스마트폰에서 확인할 수 있는 동시에 생활 상황을 파악할 수 있게 된다고 합니다.



3. 주식회사 Aphroia 대표자 熊谷 昌代 氏 (<http://www.aphroia.com/>)

【주소】 아이치현 토요하시시 미노와마치 5-17-1 【설립】 2016년 12월 【자본금】 900 천엔

【사업 개요】 알칼리제를 주성분으로 하는 파마제, 컬러제가 서양에서 발명된 지 약 100년. 알칼리 성분에 의한 데미지는 극복하지 못하고 대처요법으로서 개발하였습니다. 당사의 트리트먼트 처리제는 시술하면서 데미지 회복과 알칼리 잔류 제거를 동시에 진행할 수 있는 획기적인 상품/기술. 시술이 간단. 모발별 대응. 특허 2건 취득. 미용실 컬러, 흰머리 염색, 파마, 스트레이트 파마, 블리치, 트리트먼트는 물론 일반 시판 칼라제, 흰머리 염색에 대응.

【코멘트】 동사는 30년의 연구 기간을 거쳐, 저분자부터 고분자의 10 종류의 크기와 특성이 다른 케라틴이나 콜라겐이 손상 크기에 따라 흡착되며 유효성분이 모발의 보수, 강도, 유연성, 수분량을 개선하는 세계 최초 모발 처리 방법의 특허를 취득했습니다. 향후에는 신기술 리페어(회복) 트리트먼트도 완성했으므로, 붙이는 것만으로 프로 수준의 마무리가 됩니다. 홈케어용 모발개선 트리트먼트로서 전국 판매한다고 합니다(현재는 모니터에 판매중).



4. 주식회사 소고덴쇼 대표자 中 保人 氏 (<http://www.sougodensyo.com/>) 발표자 사장실 仁部 利一 氏, 영업관리부 부장 大須田 啓二 氏

【주소】 도쿄도 츄오구 니혼바시 야바초1-13-21 니혼바시 야바초 한신빌딩 10층 【설립】 2005년 6월

【자본금】 2,500천엔

【사업 개요】 당사는 전기사업법에 근거한 전기 중개 및 소매에 부수되는 업무를 실시하고 있습니다. 전기료를 싸게 할 뿐만 아니라 전기에 관련된 총경비 삭감을 제안합니다. 빌딩이나 상업시설 등에서는 오너가 고압(6600V)에서 100V 등으로 강압하는 변전설비(큐비클)를 설치하고 관리할 의무가 있으며, 매일 비용이 들지만 이 큐비클을 매입하고, 오너에게 있어서도 이후의 관리 비용을 줄여, 전체적으로 전기 이용료를 절감할 수 있는 비즈니스입니다. 이번에 안내할 내용은 특허 출원을 완료한 「큐비클 매입 사업」에 대해 큐비클을 보유한 법인, 개인을 소개하고 받을 수 있는 파트너 기업인 「대리점」 모집이 됩니다.

【코멘트】 일반적으로 큐비클의 경년열화는 10~20년이라고 하며, 세트 교환하는데 약 300만엔의 비용이 든다고 합니다. 이 큐비클은 전국에 약 85만대가 있다고 하는 가운데, 동사의 사업을 활용하면, 유상 매입, 수리 비용 제로, 보수 관리 비용 제로, 전기요금 재검토라고 하는 형태로 수익 개선이 전망된다고 합니다.



5. 독립행정법인 중소기업기반정비기구 관동본부 기업지원부 지원추진과 과장 대리 柴原 正幸 氏

「판로개척 코디 사업 소개」

우수한 신제품-신기술-신규 서비스를 가지고 있으면서 「신규성이 높지만 구체적인 시장이 표면화되지 않았다」, 「광역적인 판로 개척을 하고 싶지만 단서가 없다」는 등 단독 판로 개척이 어려운 중소기업 여러분을 대상으로 수도권 시장 접근을 측면에서 지원하고 있습니다. 본 사업은 판로 네트워크를 보유한 판로개척 코디네이터에 의한 테스트 마케팅(시장 접근할 수 있는 단서를 잡는 것)이 중심이지만, 필요에 따라서는 마케팅 기획 단계부터 지원을 실시하는 것으로, 효과를 높이는 것으로 하고 있습니다. (https://www.smrj.go.jp/regional_hq/kanto/sme/hands-on/index.html)



☆☆☆☆ 향후 활동 예정☆☆☆☆
8월은 여름 휴가로 인하여 개최하지 않습니다
제 220 회 MINERVA 사업 계획 발표회
■일 시: 2020년 9월 8일(화) 13:30~16:00
■장 소: 학교법인 이와사키학원 신요코하마 1호관 8층
제 221 회 MINERVA 사업 계획 발표회
■일 시: 2020년 10월 13일(화) 13:30~16:00
■장 소: 학교법인 이와사키학원 신요코하마 1호관 8층

NPO 법인벤처지원기구 MINERVA
(주) TNP Partners, (주) TNP On The Road
(주) Threads Of Light
담당 이쿠미