

제 181 회 MINERVA 사업 계획 발표회

【2016年10月11日(화) 개최 장소: 이와사키 학원(신요코하마 1호관 8층)】

1. Aloha Cattle Company 대표 稲見 雅晴 氏 (<http://alohacattleco.com/>)

발표자 이사 南谷 純 氏, 이사 渡辺 敏夫 氏

【주소】 Waikoloa Highlands Center, 68-1845 Waikoloa Road, Unit 112, Waikoloa, HAWAII 96738

東京都千代田区神田駿河台 3-3-17 UZビル 6階 【설립】 2011年 4月 【자본금】 68万ドル

【사업개요】 하와이 섬에서 FBS (소 태아 혈청)과 BDRMS (소 유래 의약품 원료)를 생산, 또한 부산물로 쇠고기도 생산. 하와이는 지금까지 가축 전염병이 발생한 적이 없는 안전한 토지이나, 규모나 원거리 때문에 대기업의 관심은 거의 없음. ACC의 생산 기술은 매우 특수하고 정확하며, 최종 제품의 품질은 대량 생산 방식에서 흉내낼 수 없는 수준. 하와이에서 축산업의 활성화, 의약 재료, 하와이산 쇠고기의 꾸준한 공급 확장, 새로운 고임금의 직업 창출, 고등학교, 대학 졸업생을 위한 경력 경로의 창출 효과가 기대 됨.

【코멘트】 당사의 공급 FBS의 특징은 ① Lot의 품질이 안정되어 있어 (소의 종류를 1~3 종에 한정), ② 바이러스 감염의 위험이 적으며 (하와이의 지리적 이점) ③ 제품의 상세내역 추적이 가능 (하와이 한정으로 일관 생산) 인 것입니다. 장래적으로는 하와이를 중심으로 일본의 의료 산업에 기여하고 싶다는 목표를 가지고 계셨습니다.



2. 일본 비즈니스 리드 주식회사 대표 最首 孝之 氏 (<http://www.jbls.net/>)

【주소】 東京都千代田区神田錦町 3-21-1152 【설립】 2009年 6月 【자본금】 10,000千円

【사업개요】 당사는 기업·관공서의 [사람, 견적의 역사를 강조] 클라우드 서비스를 전개하고 있음.

소개 제품 : KEYMAN-PRO 는 기업의 인사 이동 정보를 축적하여 DB, 검색 서비스를 2004년부터 13년 이상 해 음. 데이터량은 닷케이 30 만건, 다이아몬드 사 16 만건에 100 만건이 넘는 일본 최대의 데이터베이스.

☆주요 기능은 세일즈맨의 역량을 증가하는 20 개 이상의 기능 및 구조.

기능 1 : 기업의 키맨 이름을 키워드 검색, 매칭 유사 이름 목록도 출력 할 수 있음.

기능 2 : 13년 동안 10 회 인사 이동 한 인력의 이력 정보를 그대로 출력 할 수 있음.

기능 3 : 어택 목록은 CSV 다운로드 기능 (주소, 전화, FAX, 기업 내 번호 등)이 있음.

기능 4 : 키맨을 검색하는 동안 각 조사 회사의 사이트와 제휴가 가능하며, 매출 등 각종 정보를 얻을 수 있음.

기능 5 : 기업의 내부 개혁 정보도 축적하여 키워드로 쉽게 검색, 신시장 발굴이 가능.

기능 6 : 업종 분류는 1445 업종 (일본 표준 산업 분류)를 채택, 기업 검색도 세분화 검색이 가능함.

☆효과 (실적 다수) 잠재 고객의 이름을 바탕으로 신규 고객 개척, 기존 고객 인사 정보 보충으로 매출 확대

☆향후의 사업전개

1. 영업부, 총무, 비서 부문에서 월간 1 만 엔으로 제공하고 시장을 넓혀 가고 있음.

2. 명함 관리 시스템, CRM 시스템, SFA 시스템과 파트너 간의 협력을 하고 있음.

3. 니즈를 반영하여 버전 업을 진행중. 업무, 업종별로 신제품 및 신서비스를 발표했음.

【코멘트】 사이슈 사장이 KEYMAN-PRO 사업을 시작한 계기는 '일본의 세일즈맨을 건강하게 하고 싶다. 새로운 상담의 기회를 넓히고 싶다'는 마음에서 였다고 합니다. 요점은 신입 사원도 숙련자의 업무 노하우를 활용 할 수 있다는 것입니다. 현재 사용되는 명함 관리 소프트웨어에서도 이 정도 수준의 세세한 인사 이동의 경력은 남아 있지 않는다고 합니다. 새로운 영업의 액션을 취하는데 있어서 적합한 틀이라는 생각이 들었습니다. 몇 년 후에 상장 목표를 가지고 계셨습니다.



3. 고마 북스 주식회사 대표 赤井 仁 氏 (<http://www.goma-books.com/>)

【주소】 東京都港区南青山 6-6-22 【설립】 1988年 7月 【자본금】 524,027.5千円

【사업개요】 서적, 잡지, 전자 출판물 디지털 콘텐츠의 기획, 편집, 제작 및 판매

성장 전략 : 전자북 사업을 사업 기반으로 디지털 서적, 전자 관련 위탁 출판의 3 개 사업을 가지고 있는 지금까지 유례없는 새로운 출판사를 목표로 하고 있음.

(1) 디지털 서적 사업

실제 운영 업체와 합작, Mix 를 통해 새로운 전개. 만화책 분야 강화. 정액 무한정 서비스, (Amazon Kindle)의 책 확충

(2) 전자 관련 사업(POD/DOD)

옴니 사업의 확대 (Amazon POD / DOD 의 실제 매장 판매 전개). POD, 색상화 등에 의한 작품의 충실

(3) 위탁 출판 사업

위탁 출판의 적절히 확대하면서 전자북 x POD x 종이 책의 프로모션의 효율화

【코멘트】 미국에서 전자북이 유행하기 시작했을 무렵 당사는 "일본에서도 이 흐름은 올 것이다"라고 확신하고 아마존에 컨택하여 노하우를 전수 받았다고 합니다. 2015년 전자북 시장 규모는 1584 억엔으로 앞으로도 확대 기조에 있어 2020 년도에는 3000 억엔을 예상하고 있습니다. 이 회사는 글로벌 4 대 전자 서점 및 중개 업체로 직접 계약하고 있는 몇 안되는 발행인입니다. 몇 년 후에는 상장하는 목표를 가지고 계셨습니다.



《감상평》

이번에도 다양한 분야의 기업들이 발표를 해 주셨습니다. 모두 새로운 시장을 개척하려고 계시기 때문에 앞으로의 전개가 기대됩니다. 만약 발표회에서 발표를 원하시는 분이 계시면 사무국으로 문의 주시기 바랍니다.

☆☆☆향후 활동 예정☆☆☆

제 182 회 MINERVA 사업 계획 발표회

■ 일시 : 2016년 11월 08일 (화) 13:30 ~ 16:00 (발표 후 교류회)

■ 장소 : 학교 법인 이와사키 학원 신요코하마 1호관 8층

横浜市港北区新横浜 2-4-10

NPO 법인 벤처 지원기구 MINERVA

TEL : 045-470-8668

(주) TNP 파트너즈 (주) TNP 언더로드

TEL : 045-470-8088

담당 이쿠미