

제 16호 MINERVA 벤처 회원 상장기념

지난 12월 21일 (수) 벤처 지원기구 MINERVA의 벤처 회원 기업 (주) 이노베이션이 도쿄 증권 거래소 마더스 시장에 상장했습니다. 당사는 기업용 인터넷 마케팅 지원 (성과 보수형의 비교, 자료 청구 사이트 운영 및 마케팅 자동화 도구의 개발, 제공)을 실시하고 있는 기업입니다.

이번 통신에서는 토미 사장과 사원으로부터 상장에 이르기까지의 스토리를 소개하겠습니다.



대표이사 사장 富田直人 氏

【회사개요】

INNOVATION

회사명 : 주식회사 이노베이션 (URL: <https://www.innovation.co.jp/>)
 대표 : 대표이사 사장 富田直人 氏
 소재지 : 東京都渋谷区渋谷三丁目 10番 13号 TOKYU REIT 渋谷 Rビル 3F
 설립 : 2000년12월14일
 자본금 : 294,333千円
 사업내용 : B to B에 특화된 영업, 마케팅 지원
 1) 온라인 미디어 사업
 2) 영업 클라우드 사업

I 토미타 사장의 이야기

① 상장 후 지금의 심정

2000년말 창업 이래, 법인 영업 (BtoB) 효율화에 관한 사업을하고 왔습니다. 우여곡절 있었지만, IPO에서 겨우 성장의 출발 전에 세웠다는 느낌입니다. BToC과 비교하여 법인 영업은 텔레아빠 불필요한 방문 등 인터넷을 활용할 수 있다고는 생각되지 않습니다. 우리의 서비스로 많은 중소기업 여러분의 영업·마케팅을 변혁하여 여러분의 일하는 방식을 바꿀 수 있는 회사로 성장하고 싶다고 생각하고 있습니다. 주주, 기관 투자자, 그리고 고객의 기대에 부응할 수 있도록 노력하고 긴장감 가득합니다.

② 상장까지의 고난

창업 이래 주요 사업인 [아웃 바운드 텔레 마케팅]와 [리스팅 광고 대리업]의 두 사업을 각각 철수, 양도한 것이 큰 갈림길이었습니다. 강점을 살려 성장 마켓에 진출하기 위해서는 선택과 집중의 결단이 필요합니다. 또한 심사 과정에서 많은 것을 배울 수 있었습니다. 힘든 업무였지만 조직을 지킬 수 있는 힘도 강해졌다고 생각합니다. MINERVA 벤처 회원 기업들에게 격려의 말 상장을 결정하고 나서 2년 반 만에 IPO할 수 있었습니다. 그 무렵의 매출은 위의 철수 사업이 상당 부분을 차지하고 있었습니다. 신념을 가지고 임하면 목표는 달성할 수 있습니다. 경영자 여러분의 생각은 직원 그리고 고객 또는 파트너에게 전해집니다. 여러분 각각의 생각을 소중히 하여 크게 성장하시길 바랍니다.

II 직원 대표의 이야기 : 기획 관리 유닛 본부장 増田智紀 氏

① 상장 후 지금의 심정

날마다 주주 분들이나 당사에 관심을 가지고 계신 분들로부터의 문의를 많이 받고, 당사에 대한 기대와 업무 내용이 주목 받고 있음을 느끼고 있습니다. 앞으로는 지금까지 해 온 것 이상으로 자세를 바로잡고 여러분의 기대를 저버리지 않도록 날마다 성장할 수 있도록 노력하겠습니다.

② 직원으로서 상장까지의 고난

상장하는 과정에서 정말 이렇게까지 장벽이 많은지 많은 고민을 한 시기도 있었습니다. 그러나 그때마다 진지하게 성실하게 정면돌파하는 자세를 유지하였기 때문에 극복이 되었다고 실감하고 있습니다. 이번 상장을 새로운 시작으로 전 임직원이 하나가 되어 업무에 임하겠습니다.



12월 21일 (수) 도쿄 증권 거래소 마더스 상장

III 축하 인삿말

☆NPO법인벤처지원기구MINERVA
 부이사장 吳雅俊

마더스 상장 축하합니다. 일본에서의 법인 대상 인터넷 마케팅 시장은 앞으로도 더욱 확대해 나갈 수 영역이라고 생각합니다. 선행하여 마켓을 개척하고 온 이노베이션사의 강점이 발휘하는 것은 이제부터가 아닐까요. 상장을 시작으로 앞으로 더 크게 발전할 것을 기대하고 있습니다.

NPO 법인벤처지원기구 MINERVA
 TEL : 045-470-8668, FAX : 045-470-8090
 (주)TNP 파트너즈, (株)TNP 언더로드
 TEL : 045-470-8088, FAX : 045-470-8090
 이쿠미