

第 188 次 MINERVA 经营规划发表会

【平成 29 年 6 月 13 日（周二）举行 会场：岩崎学园（新横浜岩崎学园大楼 8F）】

1. I' mPACT World 株式会社 法人代表 林 佑二

【地址】 东京都大田区羽田旭町 7-1 BIC 朝日 (ASAHI) 105 号 【设立】 2003 年 3 月

【资本金】 50,000 千日元

【经营概要】

- ①经营内容：以“争取成为地球号的医生”为宗旨，开展改善和保护环境方面的商务。
 ②特色：等离子体·催化剂融合技术 PACT (Plasma Assisted Catalytic Technology) 的发明公司。专门研究和开发与该技术有关的专利和技术秘诀的公司。
 ③今后的展开：致力于现已通过 B2B 商务进行销售的“高性能脱臭装置”“有害气体分解装置”在全球的销售业务以及全球性流行病对策用装置（包括接触感染对策）的开发和销售。

【感想】 现在，来自海外的订单很多，尤其是在中东各国，看来对该技术非常关注。该 PACT 装置有望在农业和医疗领域加以推广应用。在农业领域，可以控制和分解乙烯气体，在医疗领域可以对医院所用的有毒气体进行分解。他们准备今后在新加坡市场上实现 IPO。



2. 株式会社 Assist 法人代表 西川 心二

【地址】 神奈川县大和市下鹤间 519-9 【设立】 2009 年 2 月

【资本金】 3,000 千日元

【经营概要】 作为“能打包销售的便利的收购店”，将上门收购作为主要服务方式，以紧密联系地域为特色，向希望将家具和家电等各种物品打包销售的用户提供服务。我们拥有每月 10 万 PV 的公司自营商务技巧，在服务上也具有众多良好口碑，在重新利用相关的媒体中获得了全国顶级的声誉，我们的强项是 WEB 集客力和服务能力，计划和同行的其他公司和相关行业人士建立合作关系。首先，这期的目标为设立重新利用服务中心，将其作为物流的枢纽，今后还准备开发一套系统来共享业界内的库存品。

【感想】 西川社长原来就是旧车交易行业出身。据说旧车交易行业和重新利用业务几乎是同一种交易。“这个重新利用市场有些地方还处于封闭状态，所以我想在其中结合进 IT 的要素，做到在 Web 上就能提供相关信息。今后如果积累起这方面的各种数据提供给社会，我想一定会产生有价值的东西。”这就是西川社长的想法。



3. 株式会社Universalspace 法人代表 远藤 哉

【地址】 神奈川县横滨市户塚区户塚町3002 【设立】 2009年 1月

【资本金】 10,000千日元

【经营概要】 为了使公司的业务能够扩展到日本全国，我们充分利用自己公司的优越性，正在日本推进“护理型住宅翻新的加盟店连锁”商业模式的推广。本公司加入这个行业已有8年，了解到专业从事这方面施工的建筑业者还太少，目前大多数都是以类似副业的方式在进行护理住宅翻新。其结果，我们发现尽管需要护理的客户都希望尽快能在自己家里过上有安全保障的生活，而实际上很多情况下这项工程都是被推后了。所以，我们公司力图改变目前护理住宅翻新行业较普遍的做法，开展“快速、廉价、安心安全”的住宅翻新业务，为需求者提供改善居住环境的服务。并且今后还要进一步利用IOT，计划为高龄者的护理提供保障。

【感想】 远藤社长原先就是住宅生产厂家出身。据介绍，将建筑和护理加以结合，在形式上就是所谓的“护理住宅翻新”。听说目前还没有其他人能像远藤社长这样有全新的想法，因此在这一领域尚无竞争出现。据说远藤社长有一个理想，他提出的目标是“该公司的服务要普及到每 5 个高龄者有 1 人能享受到这项服务，集团的年销售额要达到 100 亿日元，为地方提供 2000 人次的工作岗位。”



《感想》

这次同样有各个领域的企业进行了发表。所有发表企业都表示今后要不断开拓新的市场，我们期盼着他们能取得发展。发表会一般都会在几个月前决定内容，所以如有企业希望今后前来发表会进行发表，请尽早与我们联系。

☆☆☆☆ 联络人信息 ☆☆☆☆

联络窗口： TNP Partners Corporation
 联络人： 罗 智
 联络邮箱： ra@tnp-g.jp