

## 第 187 次 MINERVA 经营规划发表会

【平成 29 年 5 月 9 日（周二）举行 会场：岩崎学园（新横滨岩崎学园大楼 8F）】

### 1. 株式会社 Groovenauts 法人代表 最首 英裕

【地址】 福冈县福冈市中央区今泉 1 丁目 19 番 22 号 天神 CLASS3F

【设立】 2011 年 7 月 【资本金】 565,250 千日元

【经营概要】 提供“MAGELLAN BLOCKS”服务，能让大家通过“非编程”方式进行深度学习。即使没有专家也可以实现高度的机械学习，已经在金融、流通、制造、交通和能源等各个领域开始取得实绩。在美国举办的展示会上受到各方面的关注，希望在全球推广它的应用。

【感想】 该公司的“MAGELLAN BLOCKS”服务模式模仿人脑的构造，该项技术确立于 20 年前，还被指定为美国谷歌公司的合作企业，并在进行产品的共同开发。据他们介绍，不需要特殊的知识，只要充分认识业务内容，引导结果之后，认识到哪个数据重要，就能进行深度学习。听说已经有很多行业来与他们商谈各种业务，如电力公司的电力需求预测和异常预测、银行的 DM 发送判定以及金融股价预测等等。



### 2. Hikari-renta 株式会社 法人代表 井口 通雄

【地址】 千叶县千叶市稻毛区柏台 1-5 【设立】 2012 年 5 月

【资本金】 10,000 千日元

【经营概要】 公司以“为了100年后的孩子们和地球而普及LED，开创光明的未来！”为理念，开展LED照明的租赁业务。引进LED，需要购入、安装施工等，这些初期投资成为了推广应用的瓶颈。采取租赁方式为大家提供LED照明，这样就可以消除它的引进风险，促进了LED的普及，也为削减Co2作出了贡献。

【感想】 听说井口社长原来从事保险行业，现在他利用在这个领域积累的经验开创了这项商务。他的思考重点是“怎样才能普及LED？”，结果想到了这个办法，就是用1支灯管100日元进行租赁。据说采用这种方式后几乎没有发生解除合约的情况。他表示，今后准备与从事各种商务的朋友建成一个平台，不断扩大业务范围。据说将来还会将IPO纳入视野。



### 3. 株式会社 Management System 法人代表 嶋原 育子

【地址】 茨城县Hitachinaka市春日町8-4 【设立】 2009年12月

【资本金】 20,000千日元

【经营概要】 从公交巴士利用者的角度出发，开发了“能见巴士”这种巴士定位系统向社会推出。这种前所未有的巴士定位系统可以通过触摸方式观看利用者现在所处位置周边的巴士信息。不仅可以了解巴士现在的位置，还可以将巴士是否会来、是否会晚点的信息加以视觉化，并能显示时刻表和行驶线路，在旅行目的地也能使用。我们将这种技术推广到全国，这样就能增加利用巴士出行的人数，为日本的公共交通工具提供一种全新的乘坐方式。而且，“能见巴士”还拓展了周边信息的发送功能，为获取地区信息提供了枢纽式的功能。它还可望用于地区的店铺信息推广和游览观光指引等方面。除此之外，今后我们还要加快步伐，准备将它引进到护理领域和幼儿园等接送用的服务设施中。

【感想】 嶋原社长在开头就提到：“最初我是想为当地作出一些贡献，怀着这种想法开始了这项服务。尤其是，我也想让那些有急事的人和高龄者能够轻松使用它。”具体来说，现在已经在守谷市的公交线路巴士等中引进了这项技术，据说反响也很好。看来这种服务方式在积累了一定的数据后，以后也能用于大数据呢。他们说，将来会争取 IPO。



#### 《感想》

这次给人的感觉是前来发表的很多好像都是与我们的日常生活有着密切关系的企业。所有发表企业都表示今后要不断开拓新的市场，我们期盼着他们能取得发展。发表会一般都会会在几个月前决定内容，所以如有企业希望今后前来发表会进行发表，请尽早与我们联系。

#### ☆☆☆☆ 联络人信息 ☆☆☆☆

联络窗口： TNP Partners Corporation  
联络人： 罗智  
联络邮箱： ra@tnp-g.jp